

第 18 课

EXW贸易术语

外贸系统培训课

国际贸易 / 外贸出口/外贸经验/ 系统课程

主讲人：Amy Rui



◆ 什么是EXW?

EXW全称Ex Works(...named place)
工厂交货（.....指定地点）

指卖方在其指定的所在处（工厂或仓库等），将货物交付于买方，以履行其交货义务，卖方无需承担货物的装运和运输，也不负责办理货物出口的手续及费用。

◆ 什么是EXW?

通俗一点理解：

在EXW成交方式下，卖方只需要将货物生产好，和客户约定在其工厂或仓库交货，备货和包装完毕后，通知客户，在其工厂或仓库等待客户安排上门提货即可。

所以卖方的报价仅需包含货物的费用即可（包括包装等）。

◆ EXW包含的责任和风险

卖方基本责任： 需要提供符合订单合同规定的产品，包装等，协助提供客户出口手续所需要的供应商义务范围内的数据，比如货物的明细，装箱单数据等。

买方基本责任： 负责安排在卖方指定地点提货，安排到港口的物流运输，安排出口报关，国际运输和目的港的进口清关等一切事务。

风险： EXW是卖家承担费用，责任和风险最小的一种贸易术语。

◆ EXW包含的费用

EXW包含的费用包括：货物的价值, 包括包装、产品相关软件或其他等内容。

卖方在报价时，价格直接报产品卖价即可。

◆ EXW在实际操作中

在实际操作中，EXW成交的订单，由于国外客户对中国国内的情况和操作上的不便，往往卖家会协助买方做更多的力所能及的事情，比如：

1. 在客户联系好提货货代后，货代与供应商联系，帮助客户发Booking 订舱单等给货代，和货代确认具体的货物明细，装运时间等。有的时候，货代不能安排上门提货，供应商也可以协助找国内物流公司将货物运送至货代指定的码头仓库地点，当然这个部分物流费用由客户承担。虽然供应商无此义务，但是出于维护客户的角度，提供便利的协助也是贸易合作中正常的操作。

2. 那如果客户只有货代可以安排装运，没有自己的代理公司可以报关货代也不能报的话，卖方有时也会帮助其报关和出具其需要的清关单据。

当然产生的一切港杂费用，报关费用，与客户协商支付，或者由客户自行与货代结算。

(这种情况类似于FCA贸易术语)

在EXW条款下，虽然卖方的责任很少，但是在我们力所能及的范围内，可以给客户提供更多的协助便利，对于维护客户有大大的好处。

◆ EXW在实际操作中

在实际操作中，EXW成交的订单，由于国外客户对中国国内的情况和操作上的不便，往往卖家会协助买方做更多的力所能及的事情，比如：

1. 在客户联系好提货货代后，货代与供应商联系，帮助客户发Booking 订舱单等给货代，和货代确认具体的货物明细，装运时间等。有的时候，货代不能安排上门提货，供应商也可以协助找国内物流公司将货物运送至货代指定的码头仓库地点，当然这个部分物流费用由客户承担。虽然供应商无此义务，但是出于维护客户的角度，提供便利的协助也是贸易合作中正常的操作。

2. 那如果客户只有货代可以安排装运，没有自己的代理公司可以报关货代也不能报的话，卖方有时也会帮助其报关和出具其需要的清关单据。

当然产生的一切港杂费用，报关费用，与客户协商支付，或者由客户自行与货代结算。

(这种情况类似于FCA贸易术语)

在EXW条款下，虽然卖方的责任很少，但是在我们力所能及的范围内，可以给客户提供更多的协助便利，对于维护客户有大大的好处。

◆ EXW注意事项

在EXW条款下，由于卖方不负责办理出口的报关手续，因此也不能退税

但如果双方协商由卖方办理报关出口，卖方可以取得报关单、运输单据等单据那么可以申请退税。