

第 17 课

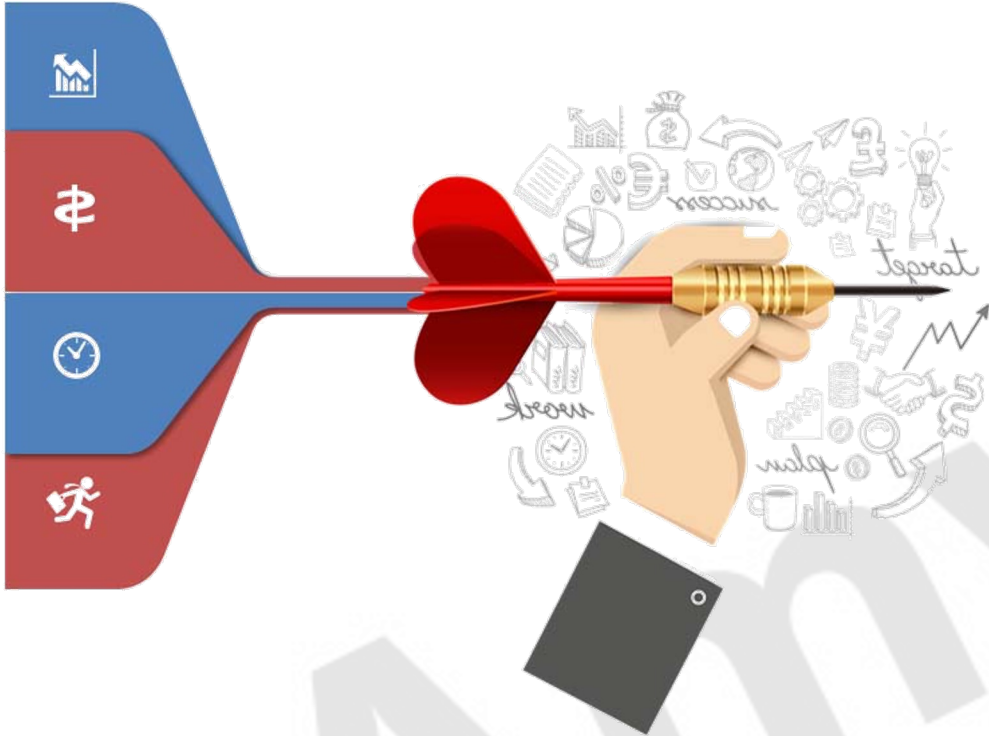
CIF条款注意事项

外贸系统培训课

国际贸易 / 外贸出口/外贸经验/ 系统课程

主讲人：Amy Rui



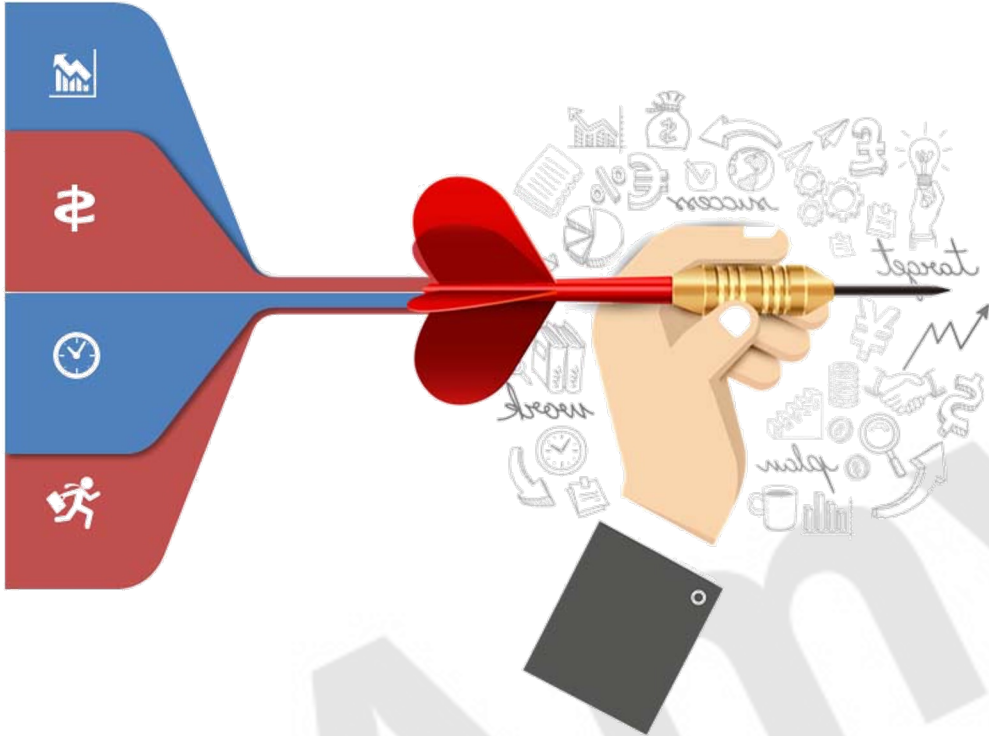


01

卖家自行找货代

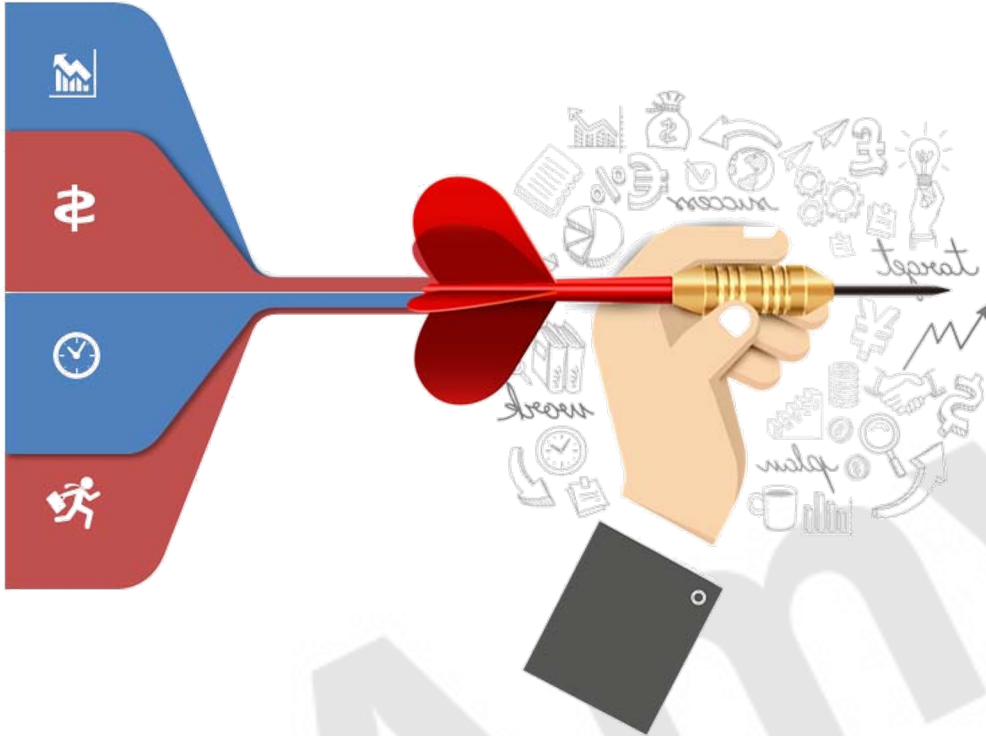
对于卖家来讲是在这一方面是优势，能主动掌握订舱费用和时间。在订舱，接货，装运，报关等方面于卖家更为灵活，自己能够掌握订舱的进度，也不会存在货代在起运港和运费等方面乱收费的情况。

寻找一个靠谱且价格合适的货代很重要。



02

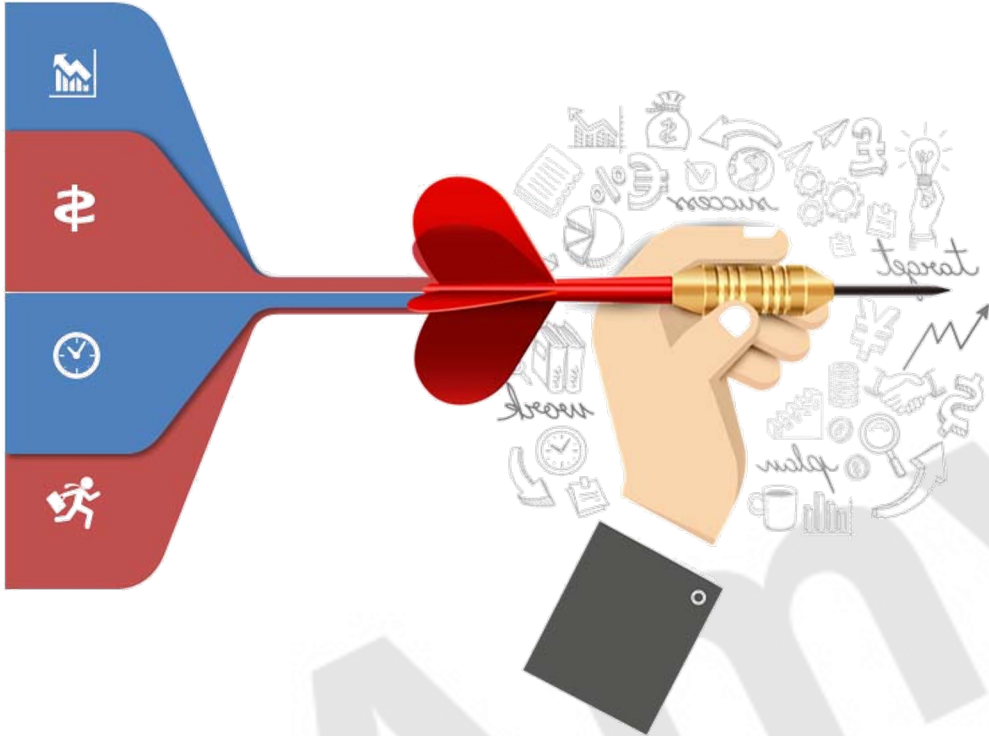
从哪个港口出运，就找在该港口的本地货代



03

拼箱货物适合做CIF条款

注意：可能会存在货代在目的港乱收客户费用，拼箱货物不仅要问货代卖家需要支付的起运港和海运费保险费的费用，还需提前询问在目的港的清关费用看是否合理，并告知客户以免货代在目的港乱收费造成客户因目的港费用太高而弃货或产生纠纷



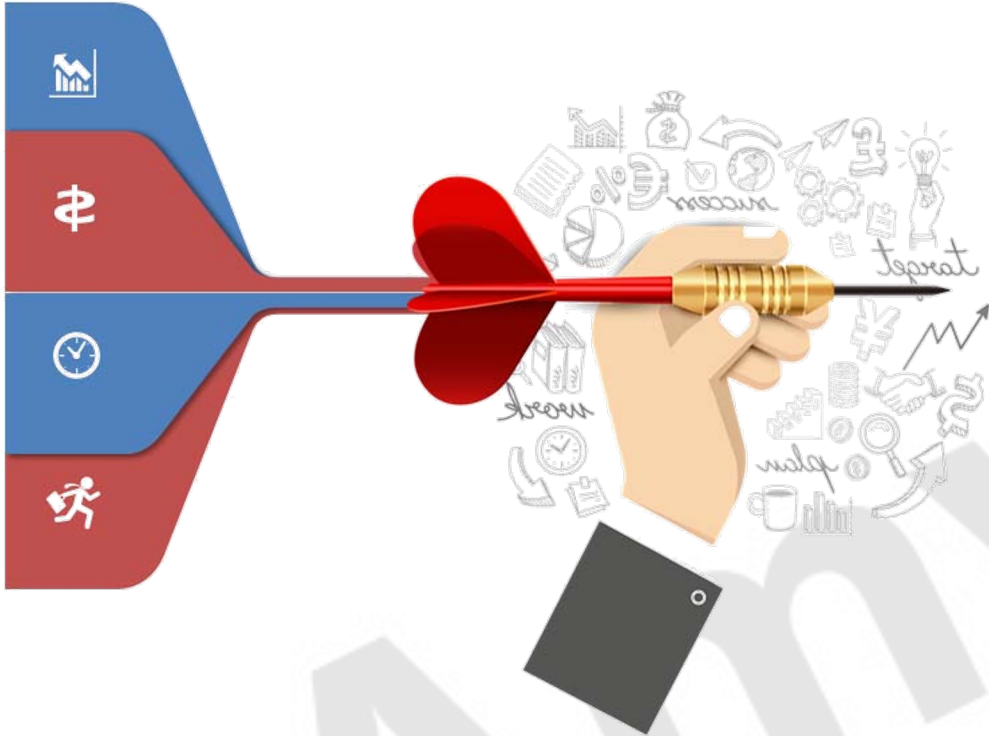
04

CIF保险费只要求卖方买最低限额的保险

一切险：万分之六/万分之八

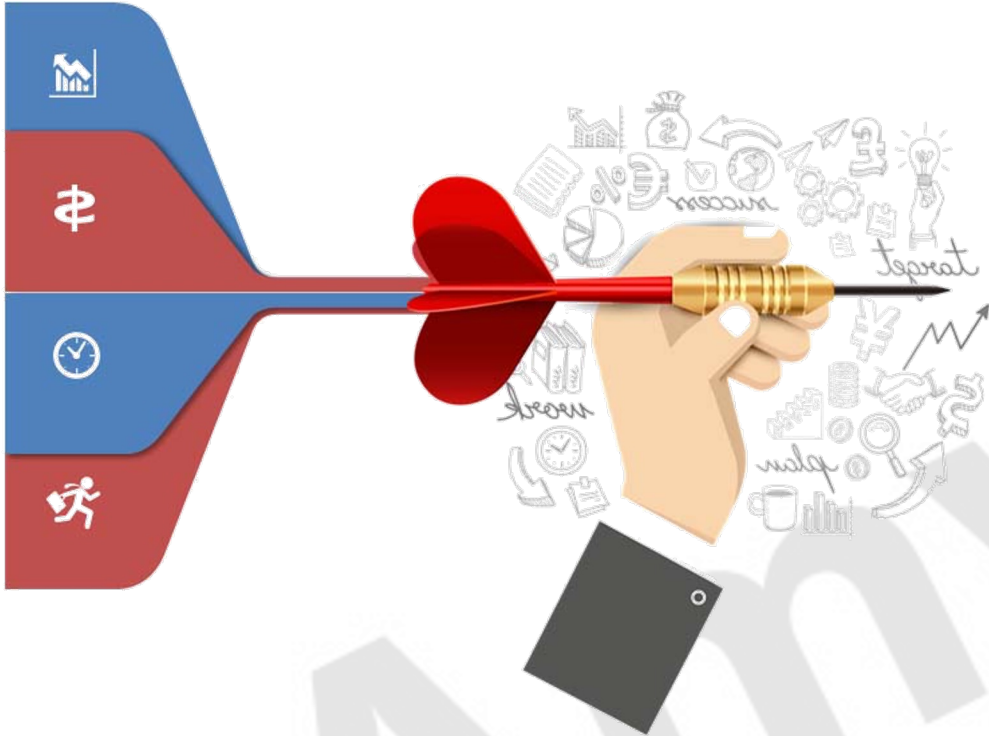


海运费一般每两周一变，但货物从报价到出运常常不止两周，因此在CIF报价时，海运费需要预留空间，尤其是在节假日期间或海运费不正常期间



06

卖家货代，基本没有无单放货的情况



07

客户要求的特殊单据要在订单商谈时就确认，并将费用计算在订单价格之内，以免造成出货后提供清关单据时发现单据难以提供或费用过高等问题。

比如不少国家要求大使馆签章的CI，费用不低。