

第 8 课

对外贸易出口方式

外贸系统培训课

国际贸易 / 外贸出口 / 外贸经验 / 系统课程

主讲人：Amy Rui



◆ 我国对外贸易出口方式

主要有两种： 自营出口 和 代理出口

自营出口

自营出口：是指公司办理进出口手续后，直接与国外客户进行交易，公司账户公户收汇，以本公司的抬头和海关代码办理出口报关等手续，出口企业享受法律规定的退税政策享有退税收益。

自营出口的优势

符合法律法规
鼓励自营出口



无代理费用



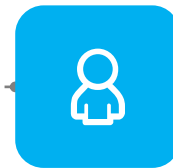
客户信息不会泄露



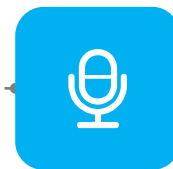
把控外汇



自行退税



利于公司发展



代理出口

代理出口：公司无进出口权，不能办理出口和报关等手续，并且不能自行收汇时， 需要找一个有进出口权的公司帮助其完成出口报关手续的一种出口方式。

代理出口的利：起到中间商作用

协助企业出口

协助无法自行办理出口手续的企业出口货物
助其顺利交易

协助出口申报等事务

由代理公司办理收结汇，制作单证，订舱出运，
出口申报，查验等相关出口手续

协助退税

协助出口企业办理退税等事务



代理出口的弊

客户信息泄露

客户信息需要给到代理公司
货物信息需要给到代理公司

代理费用

代理公司都要收取一定金额或比例的代理费用

不利于公司长期发展



买单出口

01

是国外客户不用将款打入代理公司，代理公司仅仅协助出口报关手续，也不申请退税，我们称之为买单出口

02

不合法不合规；风险性也高

但现实中由于各种原因

03

仍需解决收国外客户货款的问题

04

须解决给客户的清关单证问题